

Cloud Computing y metodologías asociadas. Retos y oportunidades

Jose Manuel Martínez García

Coordinador de Sistemas; Centro Supercomputación Castilla y León

Jornada 25 de mayo de 2016

Parque Tecnológico de León



1

- 1- Evolución de la tecnología
- 2- Posibles aplicaciones sectoriales
- 3- Retos y Oportunidades

Cloud Computing para ganar dinero

- ➔ Ganar dinero **vendiendo** Cloud Computing
- ➔ Ganar o ahorrar dinero **comprando** Cloud Computing



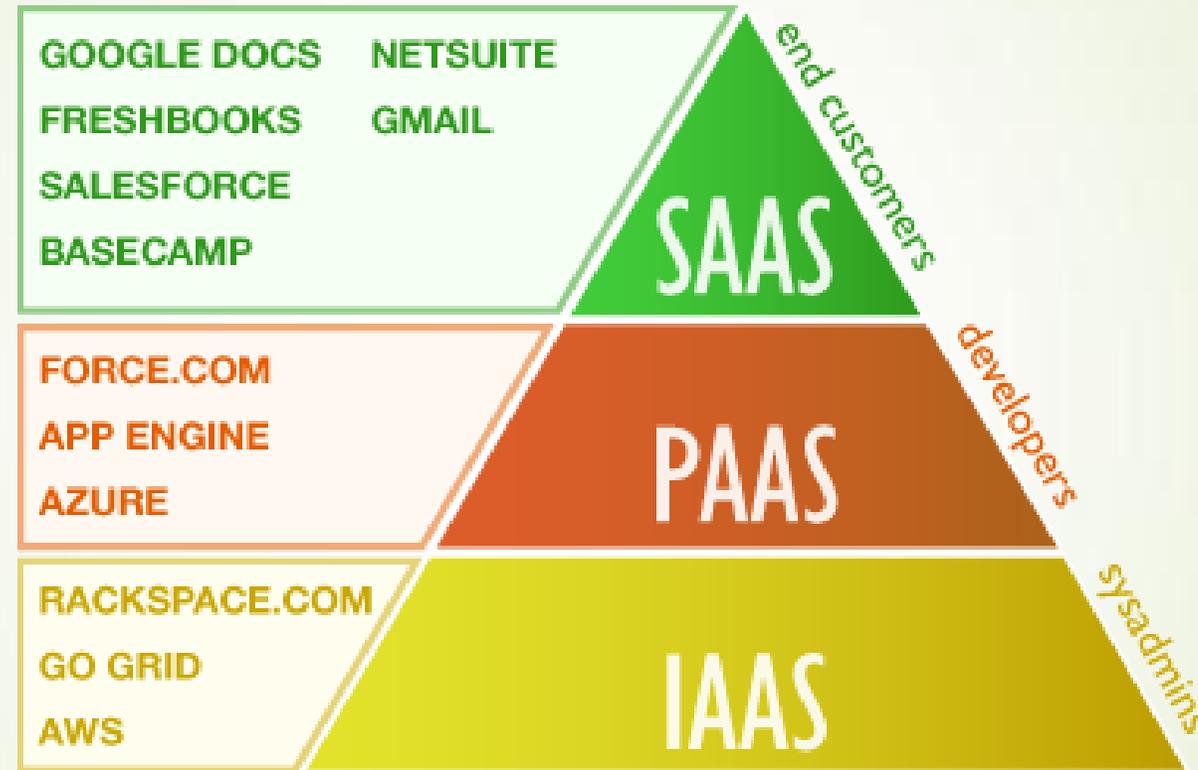
2010: El Cloud viene como una ola

“Cloud Computing es un modelo para habilitar acceso conveniente por demanda a un conjunto compartido de recursos computacionales configurables, por ejemplo, redes, servidores, almacenamiento, aplicaciones y servicios, que pueden ser rápidamente aprovisionados y liberados con un esfuerzo mínimo de administración o de interacción con el proveedor de servicios. Este modelo de nube promueve la disponibilidad y está compuesto por **cinco características** esenciales, **tres modelos de servicio** y **cuatro modelos de despliegue**. [...]”

Definición de Cloud Computing del NIST ([National Institute of Standards and Technology](#))

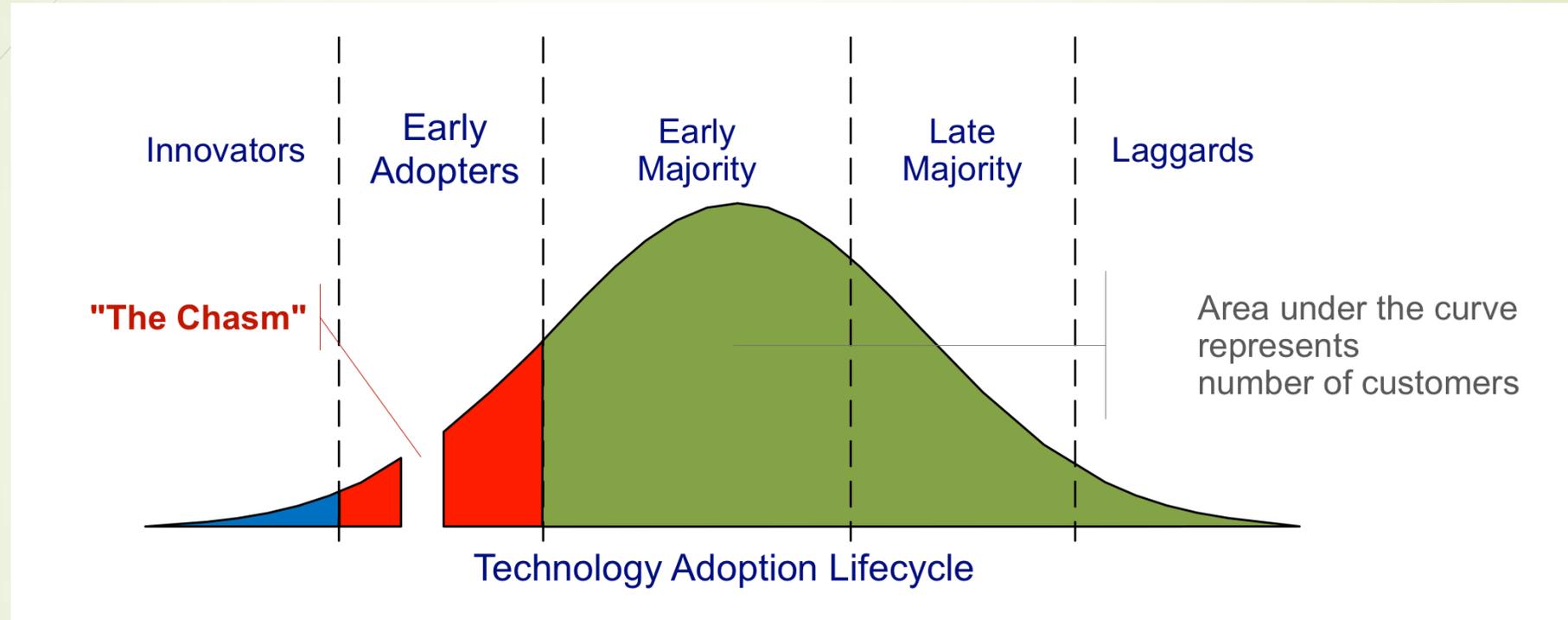


2010: El Cloud viene como una ola



Fuente:
Globaldots.com

Evolución del Cloud



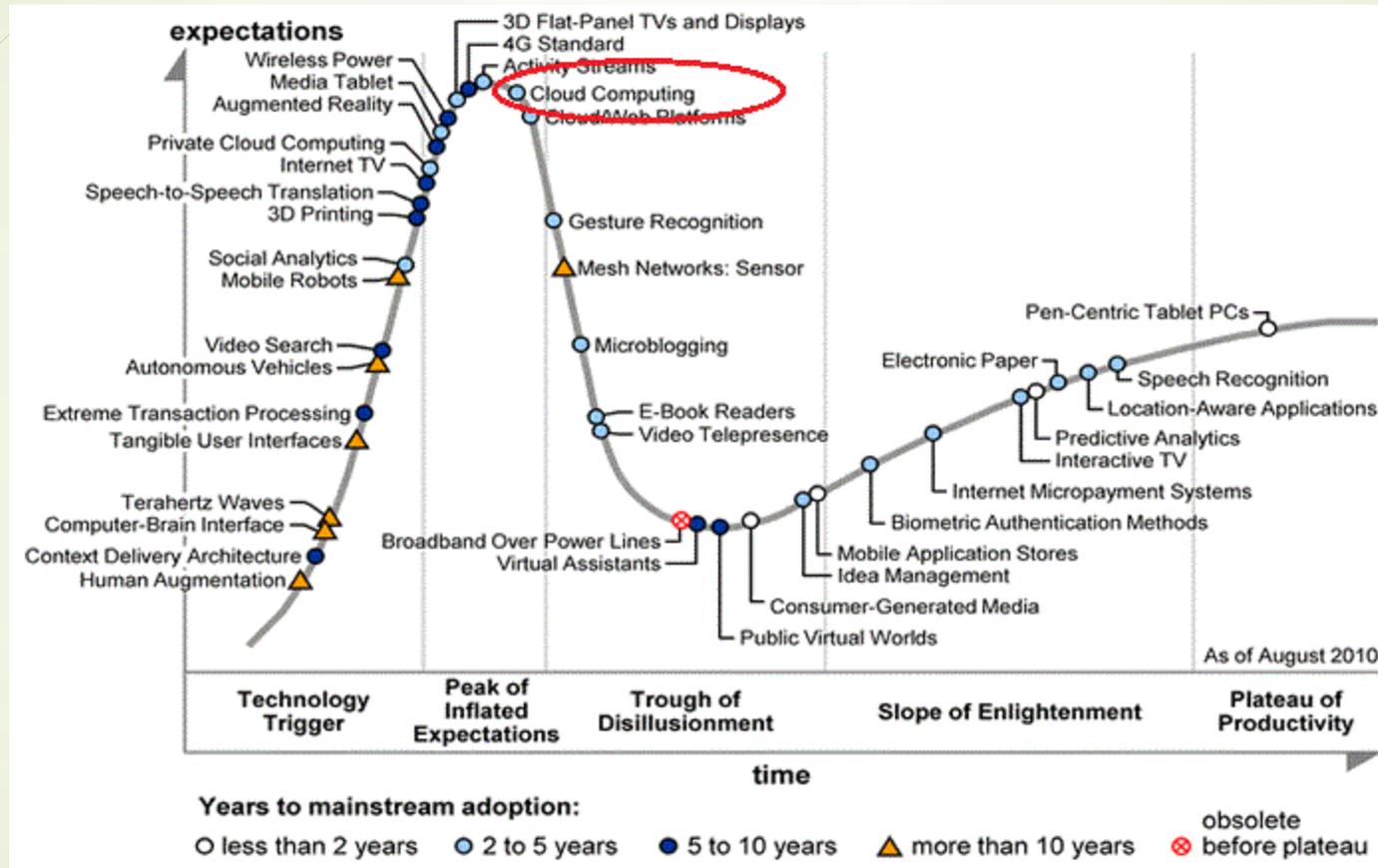
Fuente:
Wikipedia

Evolución del Cloud



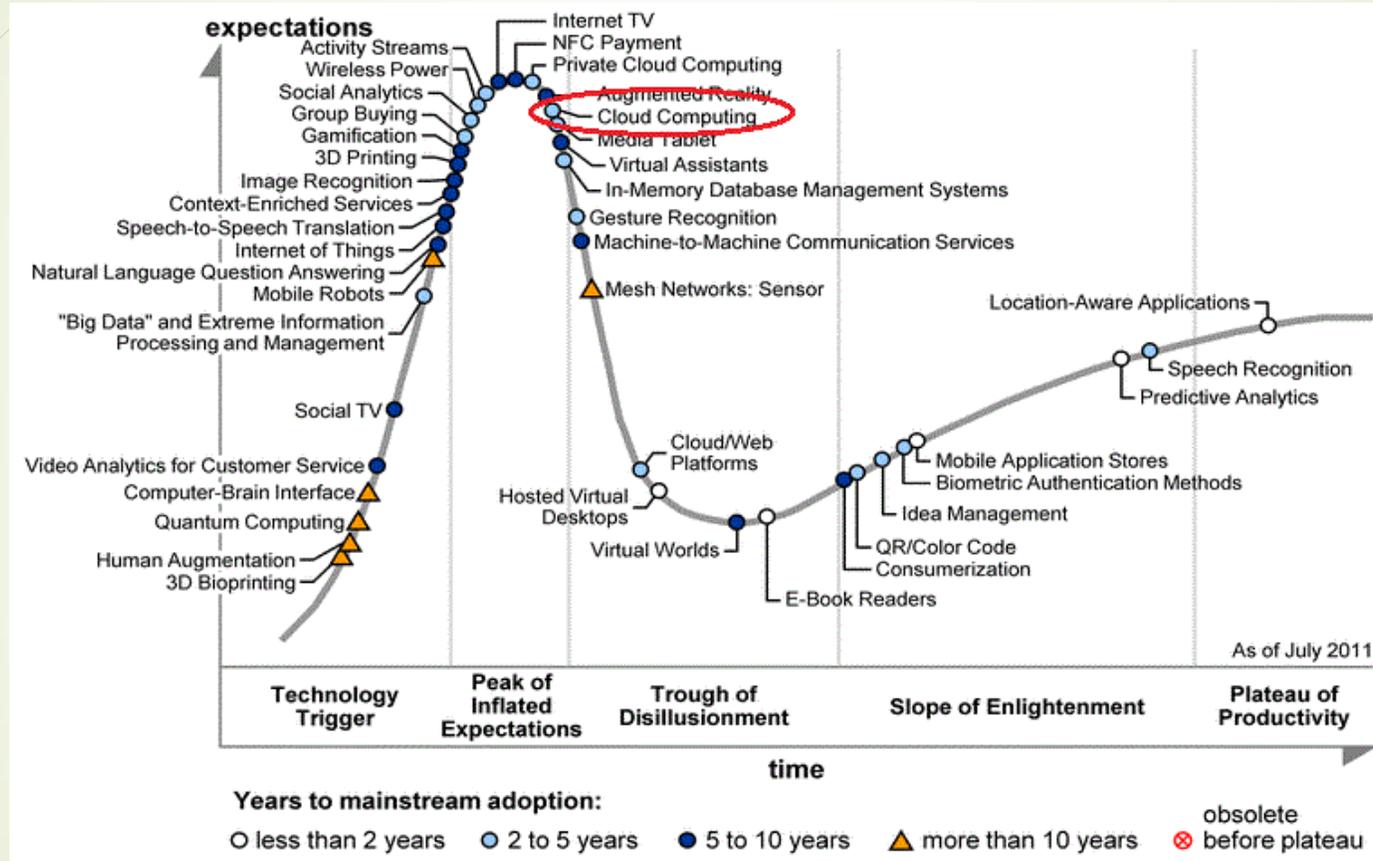
Fuente:
Wikipedia

Evolución del Cloud



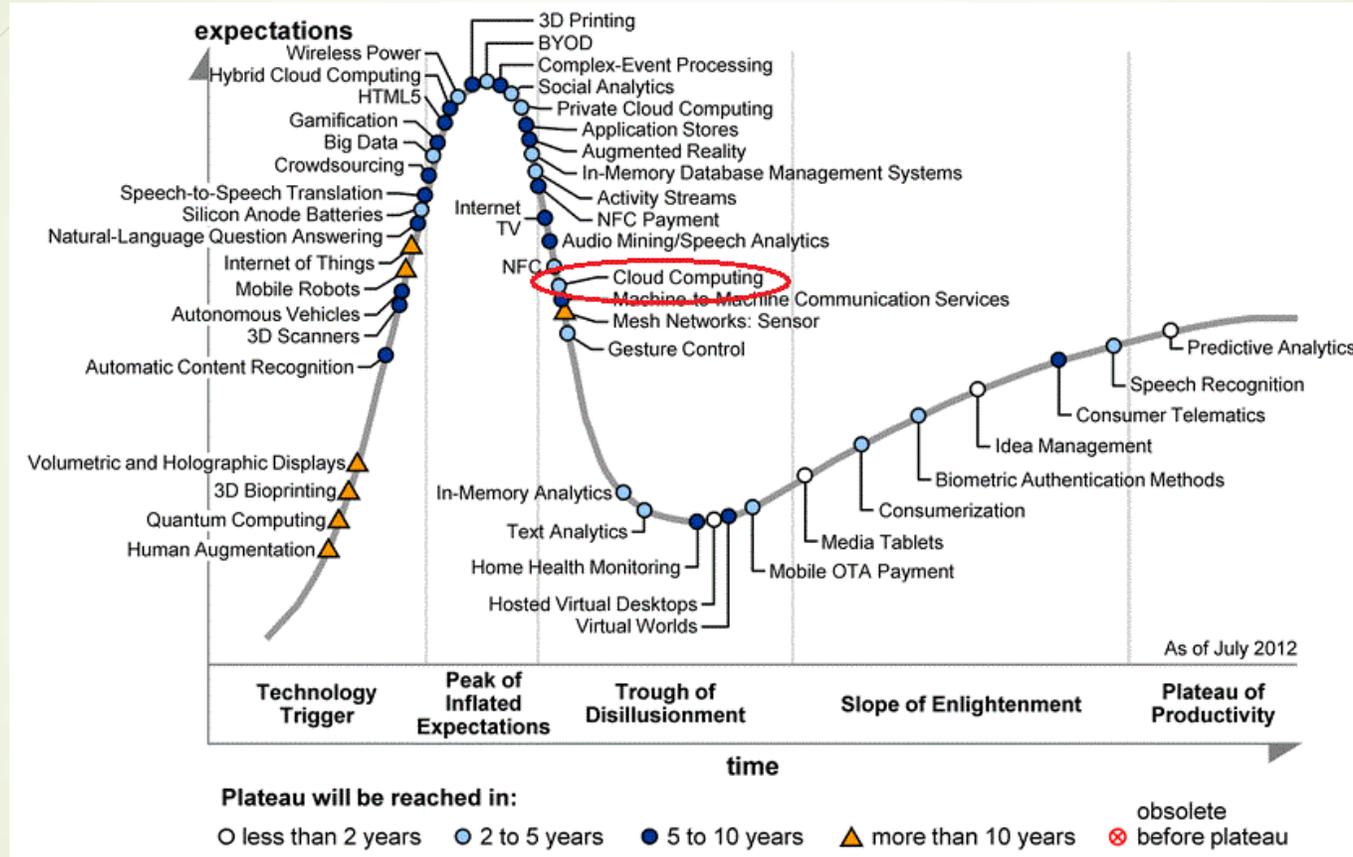
Fuente: Gartner

Evolución del Cloud



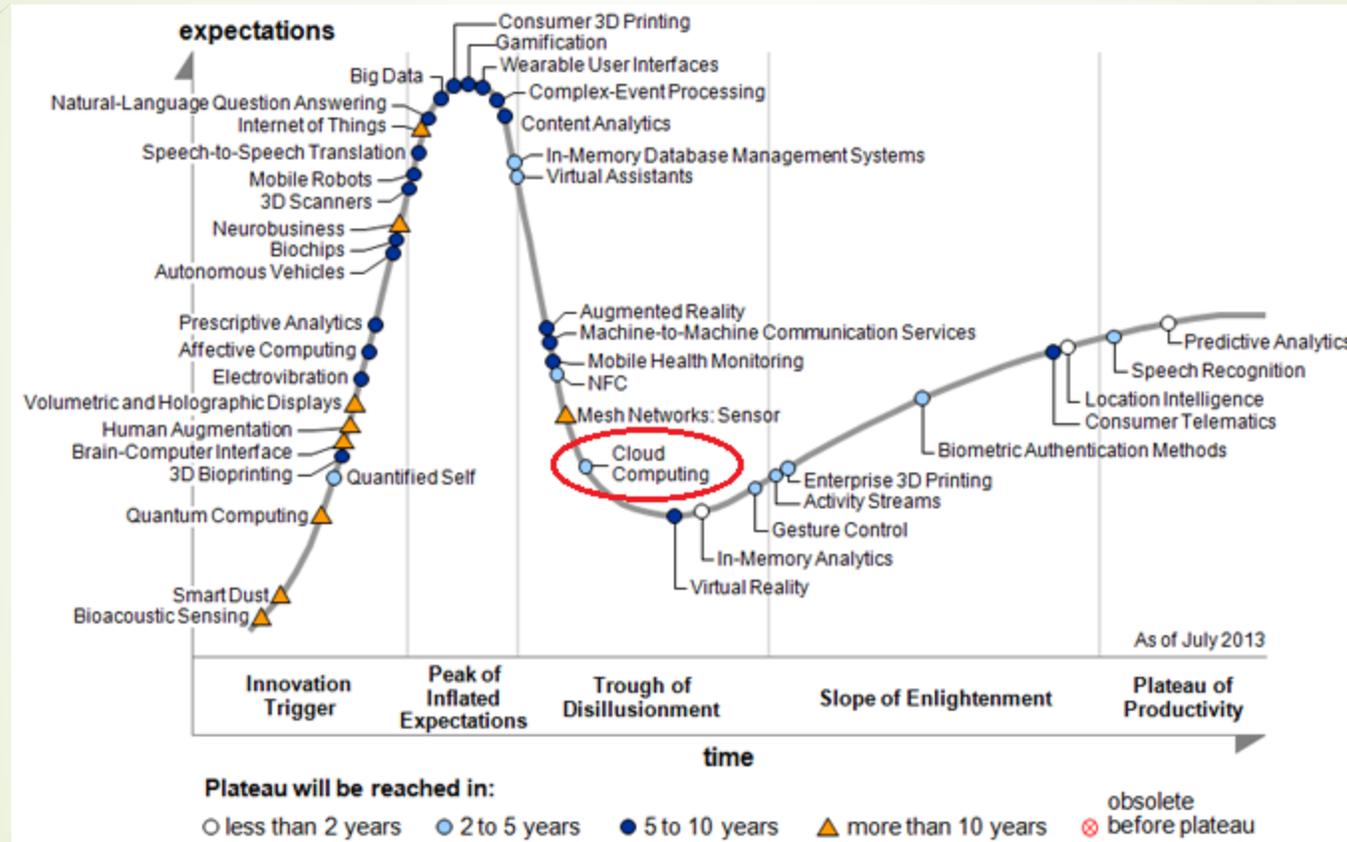
Fuente: Gartner

Evolución del Cloud



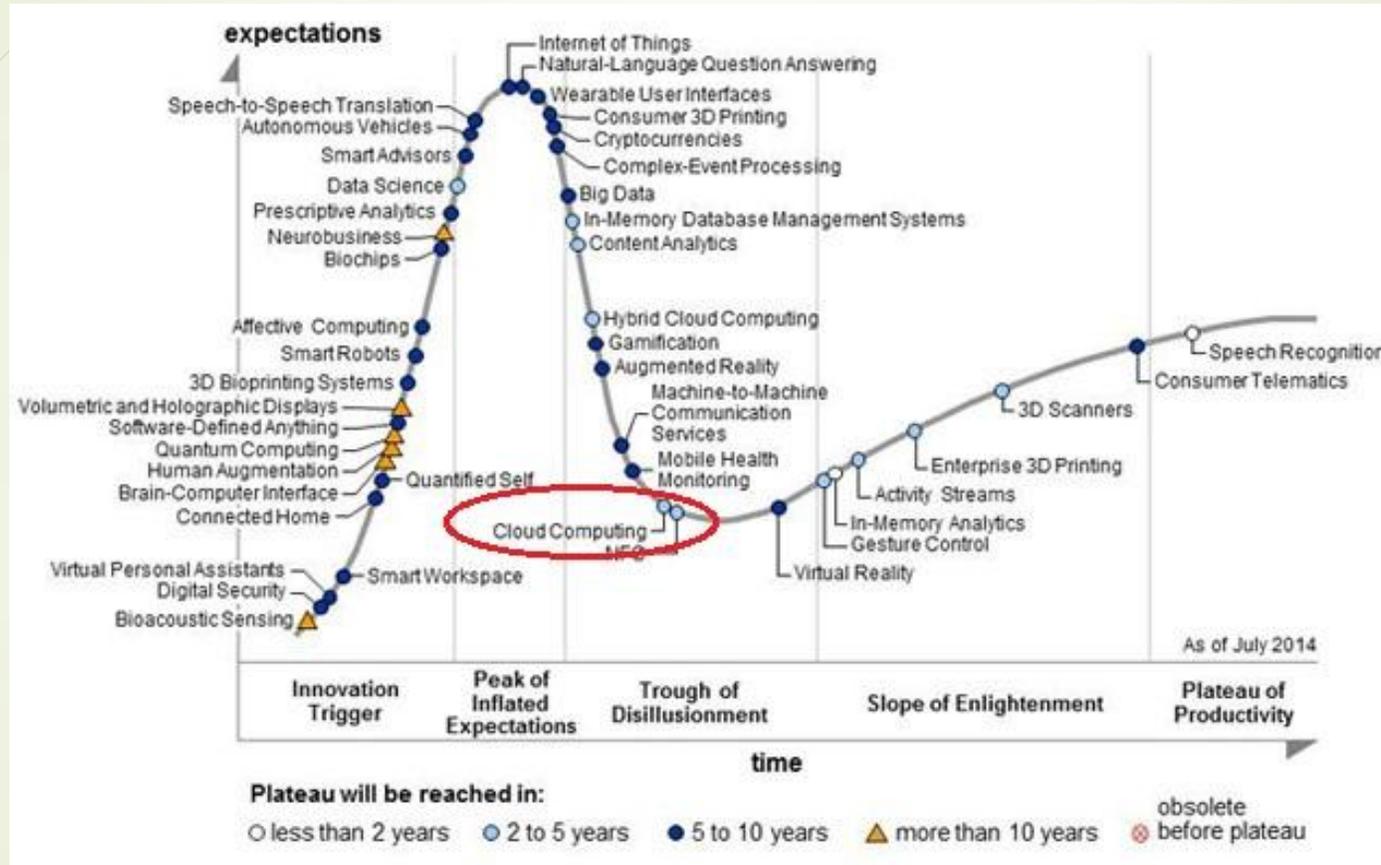
Fuente: Gartner

Evolución del Cloud



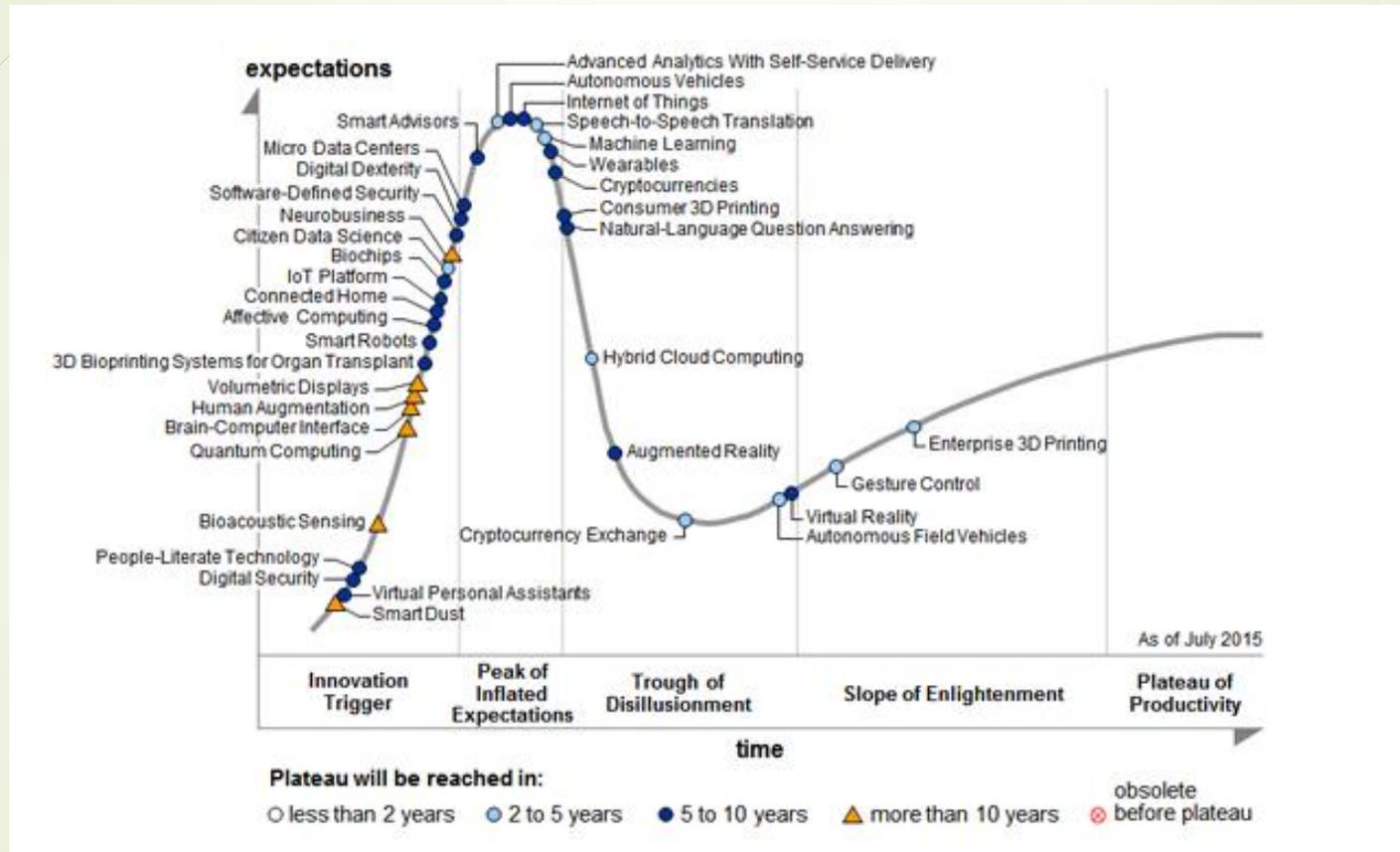
Fuente: Gartner

Evolución del Cloud

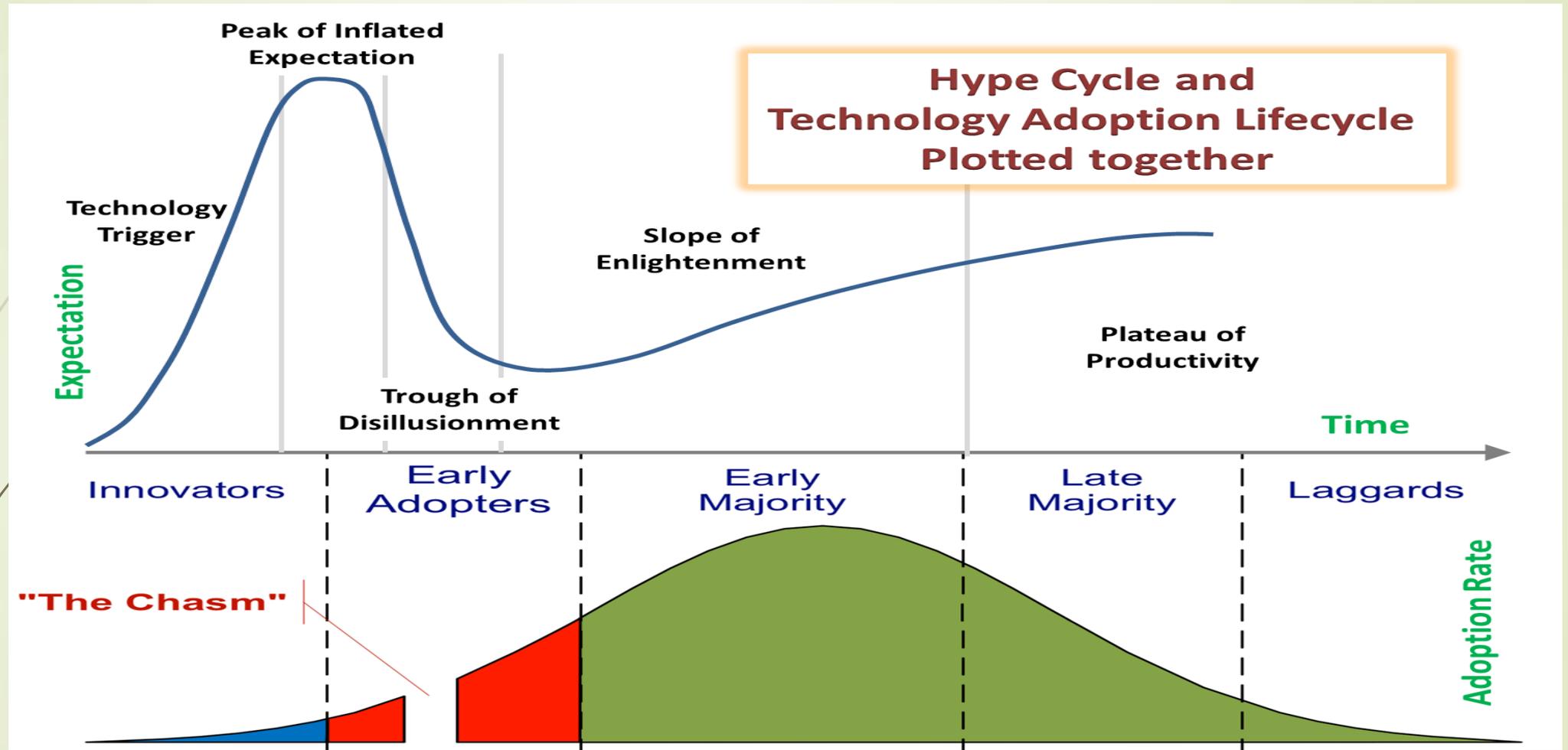


Fuente: Gartner

Evolución del Cloud

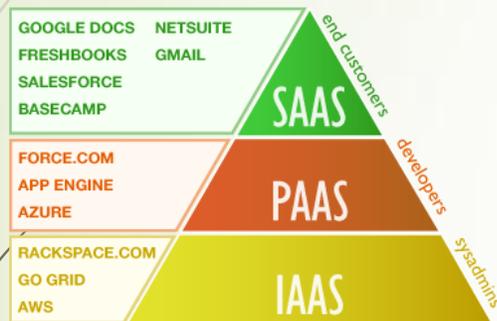


Fuente: Gartner



Fuente: Gartner

Evolución del Cloud



DRaaS: Disaster Recovery as a Service

BaaS: Backup as a Service.

DCaaS: Datacenter as a Service

NaaS: Network as a Service

DaaS: Desktop as a Service (VDI)

STaaS: Storage as a Service

TEaaS: Traffic Engineering as a Service

BaaS: Business as a Service

...y un larguísimo etc...

Evolución del Cloud

XaaS

(Anything as a Service)

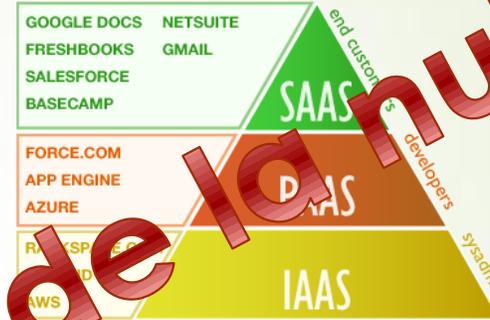
El Cloud es una Commodity donde solo importa una cosa: **El Servicio**



Fuente: Gartner



Evolución del Cloud



“Cloud Computing es un modelo para habilitar acceso con inicio por demanda a un conjunto compartido de recursos computacionales configurables, por ejemplo, redes, servidores, almacenamiento, aplicaciones y servicios, que pueden ser rápidamente aprovisionados y liberados con un esfuerzo mínimo de administración o de interacción con el proveedor de servicios. Este modelo de nube promueve la disponibilidad y es compuesto por **cinco características** esenciales, **tres modelos de servicio** y **cuatro modelos de despliegue**. [...]”

Definición de Cloud Computing del NIST (<http://nist.gov>)

La nube dentro de la nube



Fuente: Gartner

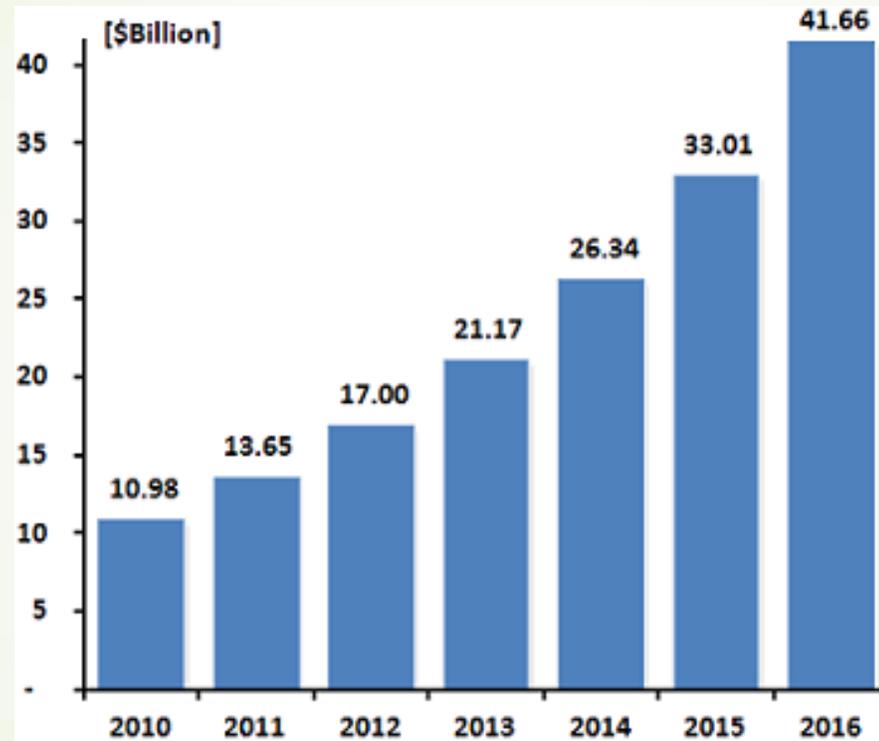


Evolución del Cloud



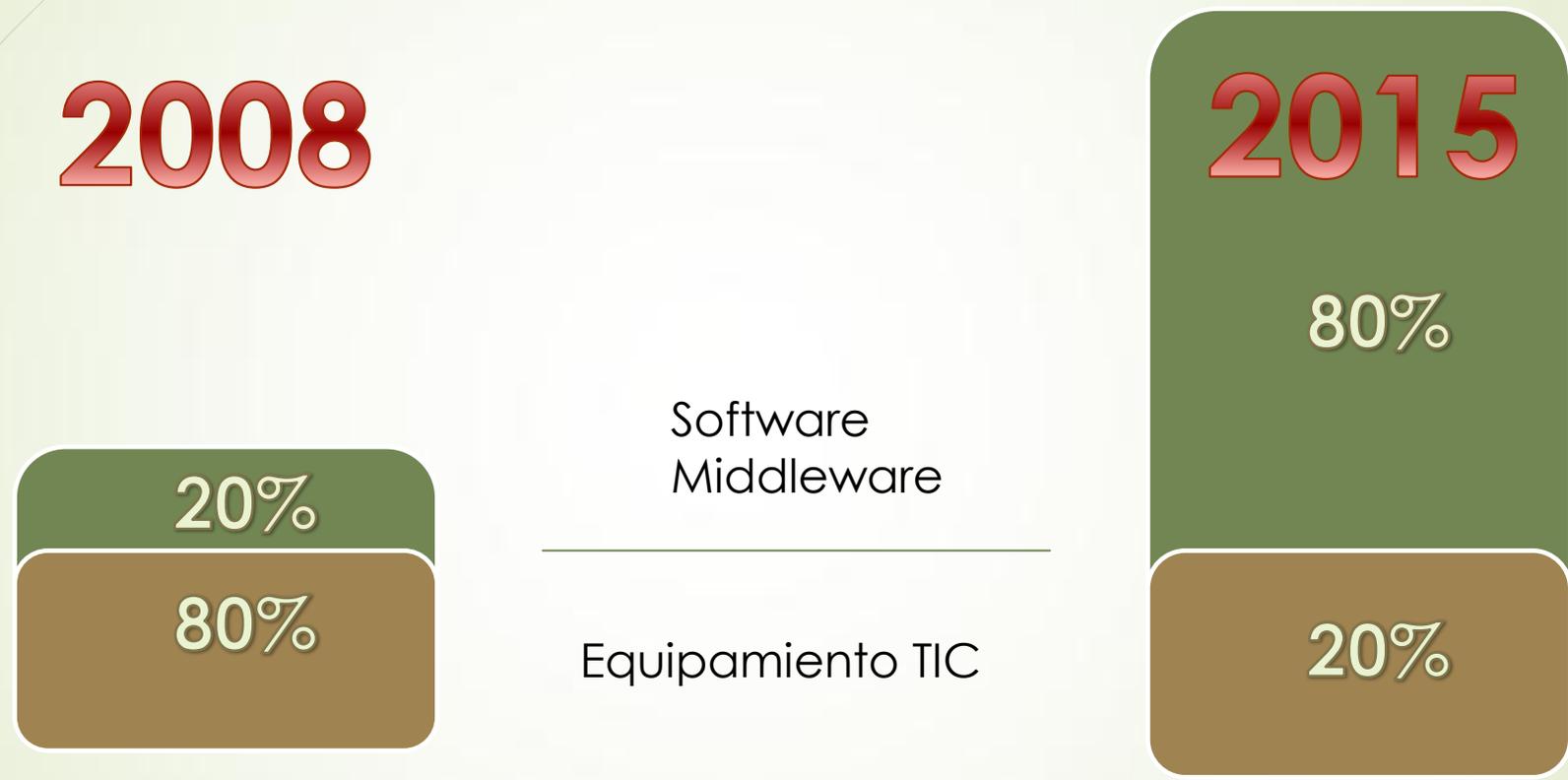
Fuente: smartdatacollective.com

Evolución de la inversión



Fuente: Gartner

Evolución de la inversión



Fuente: Propia



Aplicaciones Sectoriales

**Si puedes 'enlatar' tu producto
como servicio...
Entonces tienes un producto
Para el Cloud**

Aplicaciones Sectoriales

**Si no puedes innovar en un
Nicho tecnológico, busca la
transversalidad**

Aplicateca
 Conozca la primera tienda de aplicaciones para profesionales y empresas >

movistar

🏠 [aplicaciones](#) ▾ [atención al cliente](#) ▾ [área privada](#) ▾ 🔍

Está en Inicio / Aplicaciones

Aplicaciones

[VER TODOS >](#)
[EMPRESA CLOUD >](#)
[MARKETING Y COMUNICACIÓN >](#)
[MOVILIDAD >](#)
[OFICINA >](#)

[PRESENCIA EN INTERNET >](#)
[SEGURIDAD >](#)
[WEB Y E-COMMERCE >](#)

sage ContaPlus
Élite PYME

ContaPlus Élite PYME



Envía SMS a tus clientes con la mejor herramienta Web y genera campañas de marketing móvil de



Seguimiento GPS



Application



eComFax



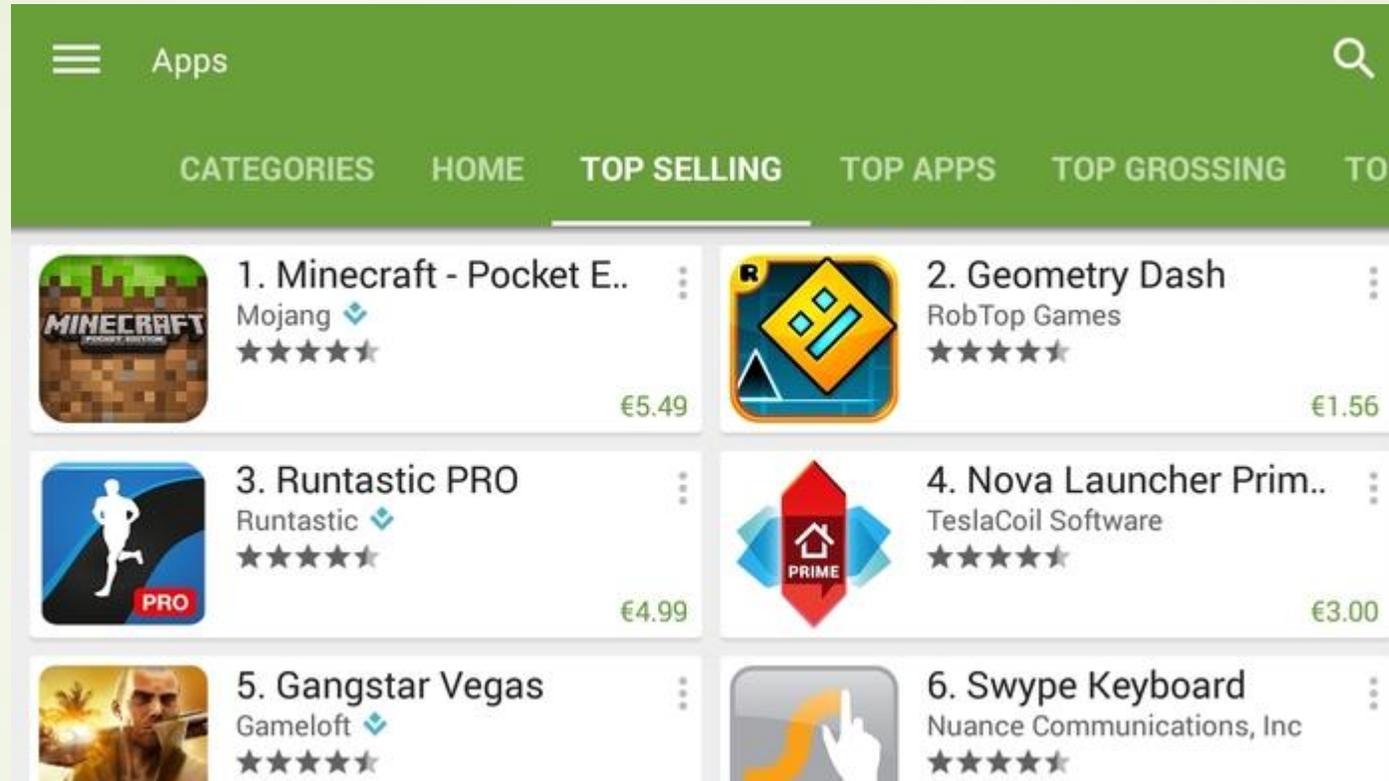
Mensajería Negocios



Microsoft Intune



Respaldo Cloud



Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud

24



Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud

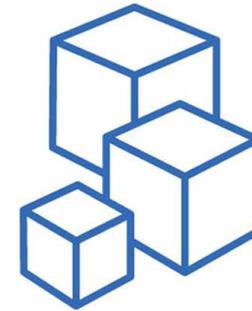


Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud

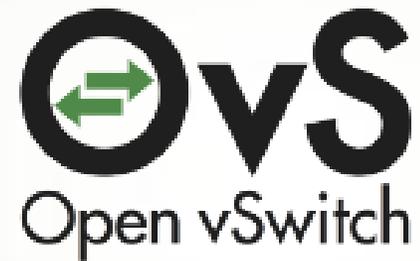


Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud

logicworks



Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud



Oportunidades: Casos de éxito vendiendo Cloud



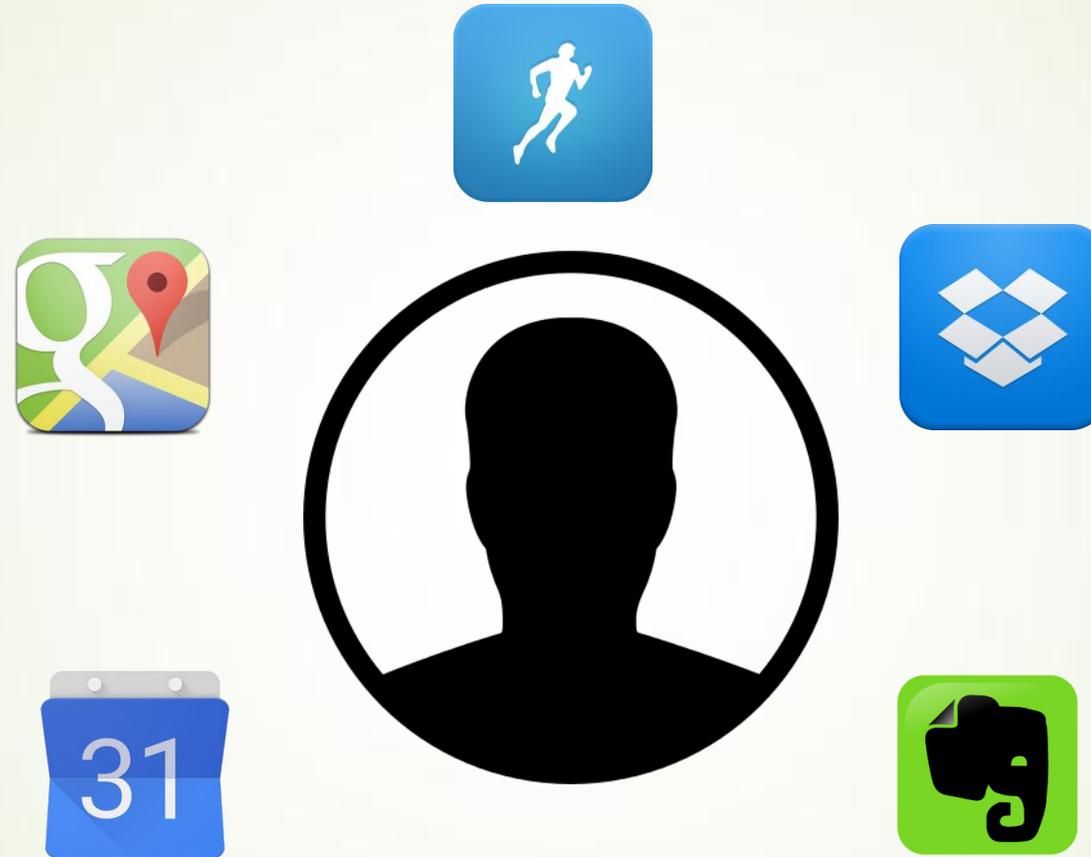
Oportunidades: Casos de éxito comprando Cloud



Oportunidades: Casos de éxito comprando Cloud



Oportunidades: Casos de éxito comprando Cloud



5 Nichos Cloud en ebullición

- 1. Seguridad:
 - 1.1. Uso de infraestructuras compartidas.
 - 1.2. E.N.S.
 - 1.3. Secreto de las comunicaciones.
- 2. 'Big Data' & 'Internet of the Things'.
- 3. Puesto de trabajo virtual (VDI).
- 4. Bioinformática.
- 5. Consultoría del 'fracaso'.

Consejos (personales)

- Evitar mercados saturados.
- Ir hacia donde va el dinero.
- Ir hacia donde va la tecnología.
- Crear o usar servicios transversales.
- No hacer caso a esta charla.

Muchas gracias por su atención

- Email: jose.martinez@fcsc.es
- Tfno.: +34 987 293 160